

PATRICE MAUC

COORDONNÉES

-  0662452891
-  patricemauc@gmail.com
-  17, rue du Roussillon, La Brême d'Or, Spicheren 57350
-  Permis B
-  Français

COMPÉTENCES

- Prospection directe et indirecte
- Gestion Clientèle
- Négociation
- Développement de compte clients
- Travail en équipe
- Analyse des clients
- Reporting
- Force de proposition

LANGUES

- **Allemand**
Intermédiaire avancé (B2)
- **Anglais**
Intermédiaire avancé (B2)

RÉSUMÉ PROFESSIONNEL

- Technico-commercial avec plus de 19 années d'expérience.

EXPÉRIENCE

mars 2024 - juin 2025

Responsable de secteur Nord-Est

Madore hydraulique, Limoges, Grand Est
Entreprise spécialisée dans la réparation, la maintenance et le développement de systèmes hydrauliques à destination de PMI et grands comptes

mars 2023 - juin 2023

Technico-commercial

ARGE, Moselle
Entreprise spécialisée dans la commercialisation de systèmes de protection à destination de professionnels tous corps de métier. Définition de matériel et suivi d'installation.

février 2022 - mars 2023

Commercial

Etudes Methodes et Stratégies, France
Conseiller en communication dans l'élaboration de support à destination des forces armées. Constante recherche de partenaires commerciaux.

mars 2021 - mars 2022

Technico-Commercial

FCC Informatique, Metz
Entreprise spécialisée dans la vente de produits et services informatiques. Prospection, négociation et conseil de services de protections et de maintenances destinés aux PME - PMI du secteur de Metz

septembre 2018 - mai 2019

Technico-commercial

Patrnair Industrie, Forbach
Entreprise spécialisée dans la ventilation de sécurité à destination de professionnels du domaine de la distribution industrielle et de la location sur un secteur Nord-Est.

décembre 2016 - juin 2018

Technico-Commercial

Sellerie Industrielle de l'Est, Grosbliedersstroff
Entreprise spécialisée dans la réfection des sièges de véhicules de transport de personnes et leurs aménagements spéciaux. Réalisation de plusieurs véhicules aménagés type car et bus

avril 2013 - janvier 2015

Technico-Commercial

CAME France, Nanterre

Entreprise italienne de vente de motorisations de portails, portes de garage, stores et volets.

Gestion commerciale du département du Bas-Rhin.

Analyse et préconisation matériel.

janvier 2011 - mars 2013

Conseiller Commercial

Renault Millauto, Forbach

Ventes véhicules neufs et occasions à destination de particuliers et professionnels.

février 2007 - juin 2008

Technico-Commercial

NICE France, Buchelay

Entreprise italienne de vente de motorisations de portails, portes de garage, stores et volets.

Gestion commerciale de la région Lorraine.

Analyse et préconisation matériel.

janvier 2005 - janvier 2007

Chef de projet

BOSCH Centre de service, Forbach

Chef de projet en télémarketing.

Responsable d'une équipe de 36 téléconseillers bilingue Français - Allemand.

Recrutement, formation et montée en compétences

janvier 2004 - janvier 2005

Conseiller Commercial

DBS Auto Metz, Metz

Vente de véhicules neufs à destination des particuliers.

janvier 2001 - janvier 2004

Conseiller Commercial

Volkswagen Audi Groupe Jacob

Vente de véhicules neufs et occasions à destination de particuliers et professionnels.

FORMATION

septembre 2008 - septembre 2009

Licence en Management des organisations Gestion des entreprises et administrations

Université de Metz

septembre 2001 - juin 2003

Brevet de Technicien Supérieur

Ecole de commerce de Sarreguemines